

apd

Jornada

ASOCIACIÓN PARA EL **PROGRESO DE LA DIRECCIÓN**



Modelo de éxito en Navarra

Una llamada a la diferenciación estratégica

Pamplona, 20 de noviembre de 2017
Palacio Baluarte

apd Asociación para el
PROGRESO
de la DIRECCIÓN
el saber conecta

Deloitte.



Deloitte.

Modelo de éxito en Navarra

Una llamada a la diferenciación estratégica

La herencia histórica y las sucesivas políticas de impulso económico y empresarial puestas en marcha por las comunidades autónomas han conformado en España un esquema de alta competencia entre regiones que, si en un inicio se limitaba al ámbito doméstico, hoy en día tiene una innegable vocación internacional. Y es que, en un mercado global cada vez más interconectado, las autonomías se ven obligadas a rivalizar con los territorios de otros países en la difícil tarea de captar nuevas inversiones. A su favor, los gobiernos regionales disponen de herramientas útiles y dinámicas, como son la posibilidad de diseñar incentivos fiscales de ámbito autonómico o promover ayudas ajustadas a las necesidades de las compañías que pretenden atraer y retener.

Frente a esta realidad, cada día más pujante, algunas comunidades autónomas han decidido dar un paso al frente y abundar en la diferenciación activa para aprovechar sus características propias y obtener ventajas competitivas en aquellos sectores donde son más fuertes. Esta especialización práctica ha dado como resultado que el mundo empresarial asocie determinadas actividades a territorios concretos, como es el caso del turismo en las Islas Baleares, la pesca en Galicia o el sector logístico en Aragón.

Esta diferenciación ofrece a las comunidades con condiciones demográficas menos favorables la posibilidad de competir con aquellas regiones que tradicionalmente reciben más inversión privada pero que menos han avanzado en la especialización, convirtiéndose así en polos de atracción para empresas de un determinado perfil. Un posicionamiento que les ha permitido ganar una importante visibilidad estratégica tanto nacional como internacional.

APD, con la colaboración de Deloitte, organiza el Ciclo **“Modelo de éxito en Navarra. Una llamada a la diferenciación estratégica”**, donde a nivel local, se tratarán los diferentes aspectos de esta tendencia, clave para la dinamización económica de los territorios y generadora de inversión y de empleo. Dicho Ciclo se celebrará en todas las CCAA de nuestro país.

“Modelos de éxito en Navarra. Una llamada a la diferenciación estratégica” tendrá lugar el próximo 20 de noviembre en el Palacio Baluarte de Pamplona. El encuentro, al que están convocados los máximos responsables y directivos empresariales de Navarra, será clausurado por el **Vicepresidente del Gobierno de Navarra, Manu Ayerdi**.

11:15 h Recepción de asistentes

11:30 h Apertura

Ana Diez

Vicepresidenta en Navarra
APD
Directora Territorial
CAIXABANK

José Miguel Ancín

Director
DELOITTE LEGAL

11:40 h Fuerzas y condicionantes de la competitividad navarra

Intervienen:**Miguel Canalejo**

Presidente
NAZCA CAPITAL
Vicepresidente
INSTITUCIÓN FUTURO

Pilar Irigoyen

Directora Gerente
SODENA

12:30 h Los sectores tractoros de la economía navarra

Modera-Presenta:**Iñigo Urculu**

Director Navarra
DELOITTE

Intervienen:*Sector Agroalimentario***Juan Miguel Floristán**

Director General
FLORETTE

*Sector Automoción***Rafael Aquique**

Gerente. Director Operaciones
Europa
DANA AUTOMOCIÓN

*Sector Salud***Juan Goñi**

Director General
CINFA

*Sector Industria***Félix Guindulain**

Vicepresidente Ejecutivo
CORPORACIÓN JOFEMAR 1971

*Sector Construcción***Iñaki Ecay**

Director Gerente
ECAY CONSTRUCCIONES

14:00 h Clausura de la jornada

Manu Ayerdi

Vicepresidente
GOBIERNO DE NAVARRA

14:10 h Aperitivo, vino navarro


Jornada

Modelo de éxito en Navarra

Una llamada a la diferenciación estratégica

Pamplona, 20 de noviembre de 2017

Informaciones prácticas

- Día: **20 de noviembre, 2017**
- Lugar: Pamplona – Palacio Baluarte (Plaza del Baluarte, s/n)
- Horario: Recepción de asistentes: 11:15 h
Jornada: De 11:30 a 14:10 h *(seguido de vino navarro)*
- Inscripciones: www.apd.es 
- Información: 94 423 22 50 / inscripcionesnorte@apd.es

Cuotas de inscripción

Asistencia gratuita para Socios de APD e invitados de las entidades colaboradoras

No socios, solicitar información enviando un e-mail a Jesús Pejenaute: jpejenaute@apd.es